

＼初期から自分を活かしてお客様に出会う／

自分スタイルで 堅実起業を叶える動画講座



DAY 7

LESSON
DAY 7

～お客様との出会い方～

- 1 お客様との出会い方
- 2 SNSを活用した起業の始め方



DAY7 GOAL

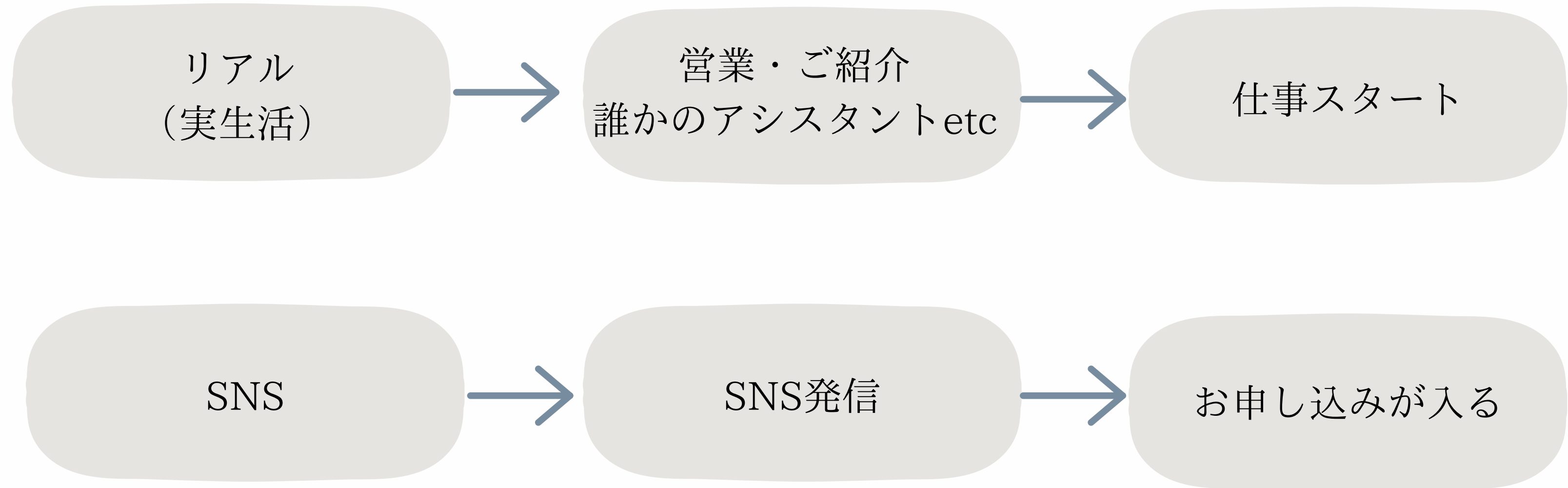
- ・ どうやってお客様に出会うのかを知る
- ・ リアル（実生活）から仕事につなげる方法
- ・ SNSから申し込みにつなげる方法

Start with an outline of topics and identify highlights.



1 お客様との出会い方

大きく2つパターンがあります

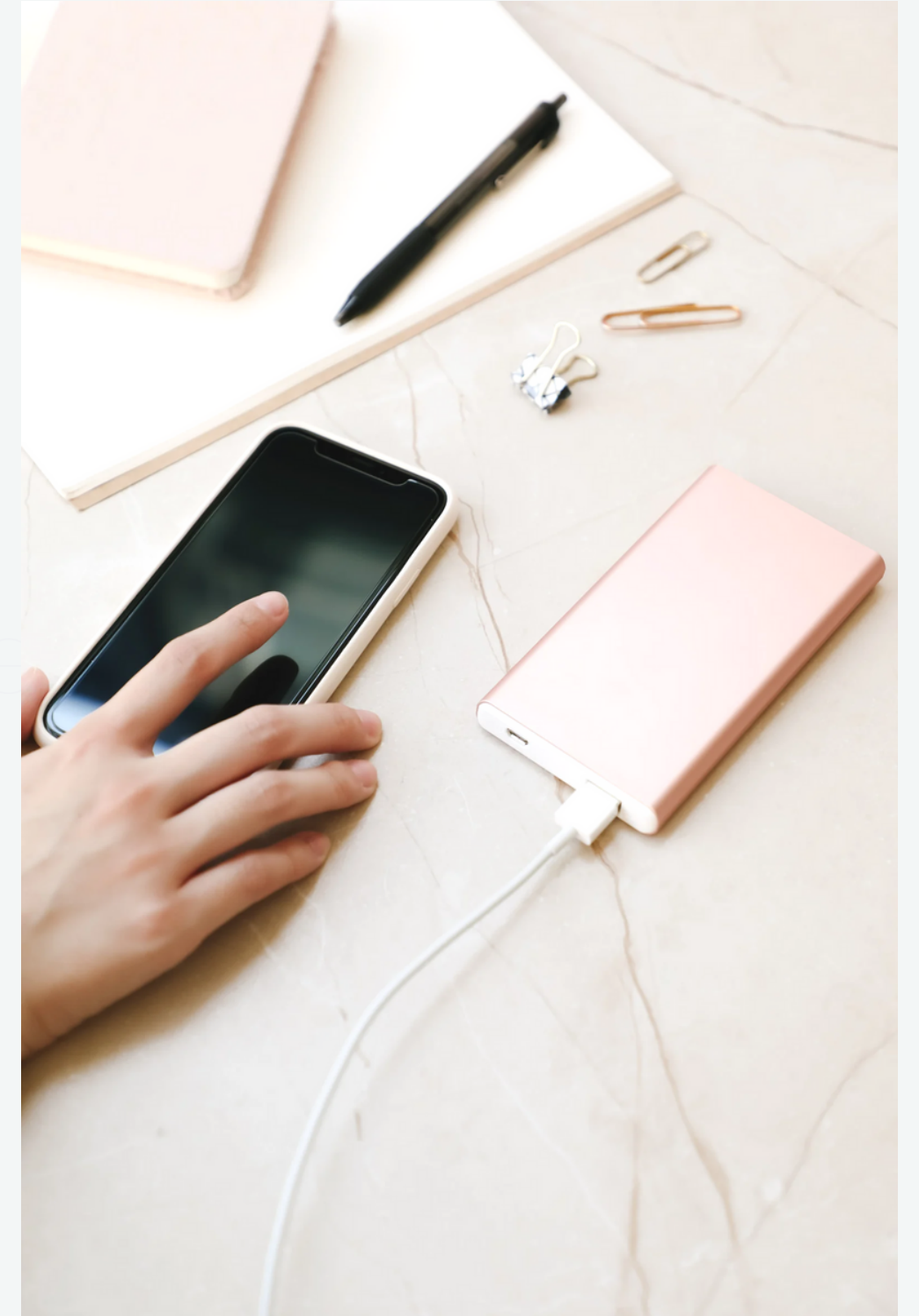


リアルで仕事につなげるには？

- 1) 名刺を作る
- 2) チラシを作る
- 3) その場でビジネスの説明ができるスライドを作る
- 4) 周囲の人に起業を始めることを伝える（リアル営業）
- 5) ご紹介で案件をつなげてもらう
- 6) 地域に根づく、愛される
- 7) アシスタントや補助から経験を積む
- 8) ご縁を大切にする

point!

人脈の広さ・行動力・営業力がキーになる！

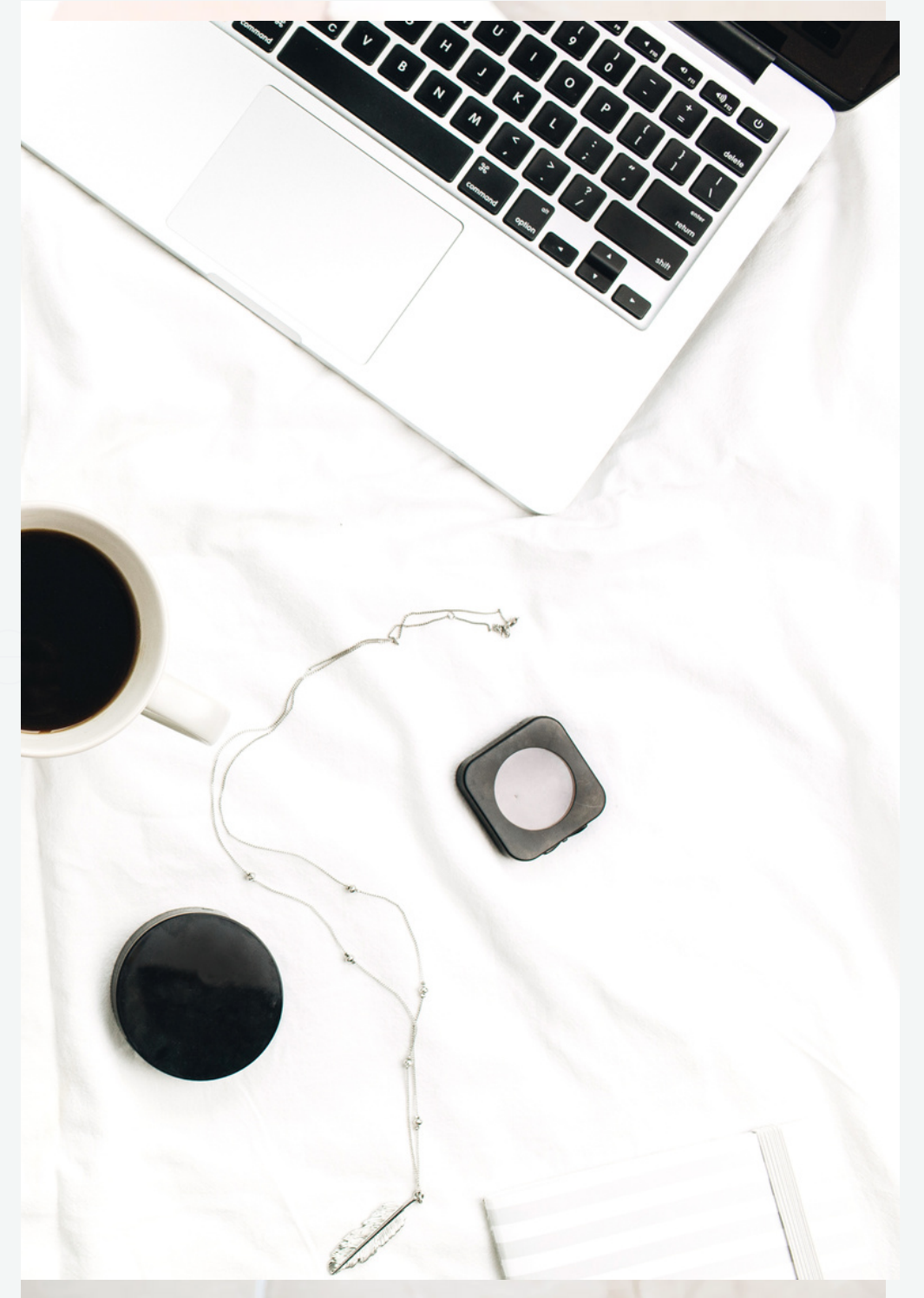


SNSからお客様に出会うには？

- 1) プロフィール写真を撮りにいく
- 2) プロフィールを作る
- 3) SNSアカウントを開設
- 4) ペルソナ（理想のお客様）を設定する
- 5) コンセプトを決める
- 6) 発信し続ける（半年～1年は腰を据えて！）
- 7) フォロワーを増やす
- 8) SNS上やクローズドな媒体でサービスのご案内をする
- 9) SNS上のご縁を大切にする

Point!

継続的なSNS発信力・共感力・自己プロデュースが
キーになる！



リアルでいく？SNSを頑張る？

業種や人柄によって変わる！

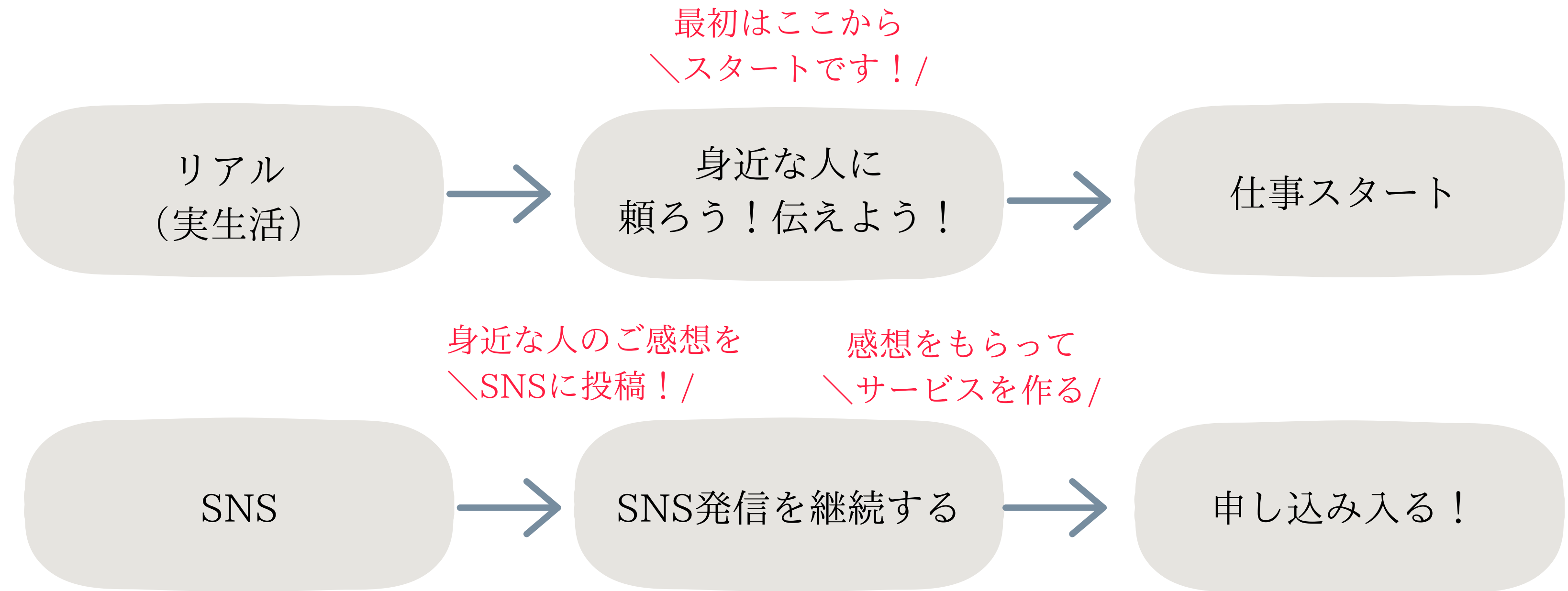
リアル起業が合う業種・人柄

- ・ 地元密着な業種
(オンライン不可のサービス)
- ・ 法人向けサービスを展開したい方
- ・ サービス利用者がSNSを見ていない業種
- ・ 営業に抵抗がない人
- ・ お願い上手な人
- ・ 人脈の広い人・人脈づくりが得意な人

SNS起業が合う業種・人柄

- ・ オンラインで対応できる業種
- ・ 対面不要な業種
(対人支援・物販・ECサイトetc)
- ・ サービス利用者がSNSをみている業種
- ・ 営業が苦手な人
- ・ 頼れる・頼める人がいない人
- ・ 発信に抵抗のない人・好きな人

2 SNSを活用した起業の始め方

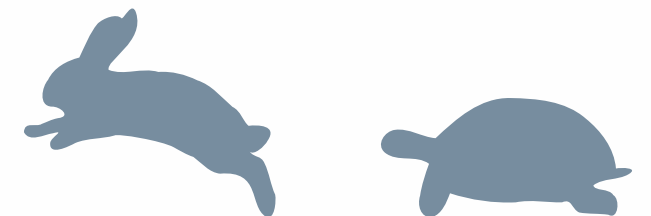


～ 息切れせずに進むヒント **1**～

最初は亀の歩みです！

point!

比べない、焦らない、急がない、諦めない

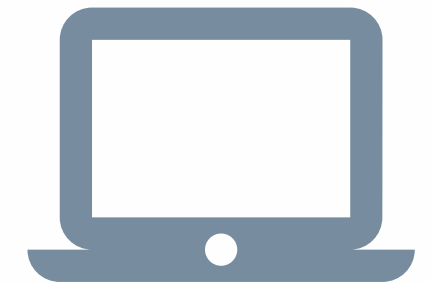


～ 息切れせずに進むヒント 2～

まずは一人に！サービス提供をする

point!

お客様の役に立てた実感はモチベーションになる



～ 息切れせずに進むヒント 3～

見たい未来をイメージして進む

point!

ポジティブなイメージで自分を支えられる人は強い！



DAY7 まとめ

～お客様との出会い方～

- 1 リアル起業とSNS起業の2つの道がある
- 2 職種や自分の特性によって使い分ける
- 3 SNS起業を目指す人も最初はリアルの道も歩くのがおすすめ

DAY7 WORK

WORK 14 あなたはどのような道のりで進みますか？

WORK 15 起業を応援してくれそうな人・頼れる人を書き出してみましょう！

著作権について
すべてのコンテンツの無断転載・無断使用はご遠慮ください。