

＼初期から自分を活かしてお客様に出会う／

自分スタイルで 堅実起業を叶える動画講座



DAY 17

LESSON
DAY 17

～選ばれるための在り方を磨く～

- 1 魅力的な人の特徴とは？
- 2 選ばれる起業家とは？



DAY17 GOAL

選ばれるための在り方を身につける

Start with an outline of topics and identify highlights.

1 魅力的な人の特徴とは？

What are the characteristics of an attractive person?

あなたの思う、魅力的な人ってどんな人？



魅力的な人の特徴とは？

APPEARANCE

- 笑顔
- 健康的・イキイキしてる
- いつもキレイ
- 身だしなみがきちんとしてる

COMMUNICATION

- 自然な気遣いができる
- 相手を否定しない
- 相手の話をしっかり聞ける
- フォローがうまい



PERSONALITY

- 気持ちに余裕がある
- 感情が豊か
- 懐が広い
- 自分を持っている

WORK

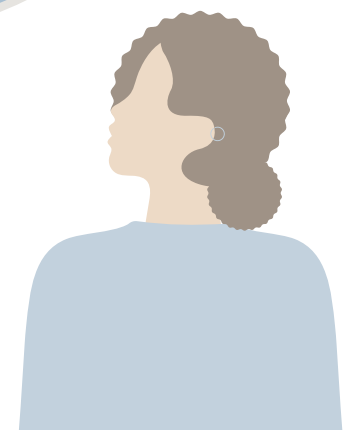
- 楽しそうに働いている
- プロ意識を持っている
- 知識が深い
- いつもアンテナを貼っている

この3で、在り方を磨いていきましょう

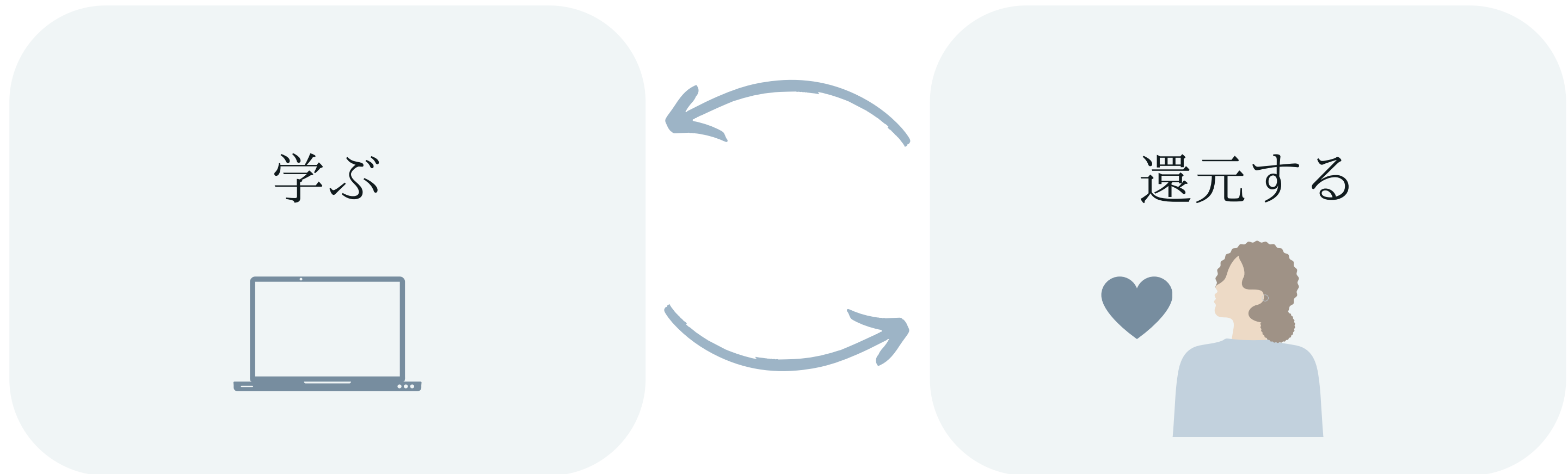


point!

起業初期だけでなく、個人で仕事をするなら、継続的に必要な要素です



選ばれ続けるために



point!

会社のように研修などはありません。自分で投資をして学びを深めていきます。

2 選ばれる起業家とは？

Who are the chosen entrepreneurs?

お客様はこんな起業家を選びます

半歩先を歩いている人

素敵。憧れるな。
私もあんな風になりたい！



お客様はこんな起業家を選びます

親近感が湧く・共感できる人

話すこと全部共感できる！
私と一緒に、
共通点もたくさんあるな。



さらに！お客様はこんなことを期待されています

お客様はあなたのサービスを受けることで・・・

- ・ 新しい知識を得たい
- ・ モチベーションを上げたい
- ・ 変化を味わいたい
- ・ 望む未来が見たい
- ・ 一人ではたどり着けないところをサポートしてほしい

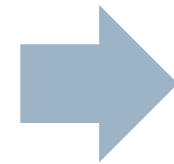


あなたはこの期待に応え続ける人を目指していきます

脱・消費者マインド！
あなたはここを意識しよう！

お客様にとって 「プラス」 を提供し続ける人になること

『プラス』とは？



- ✓ お客様にとって役に立つ情報を提供する
- ✓ 市場やお客様のニーズに敏感になる
- ✓ お客様が欲しいと思うものを生み出す

消費者から 「提供者」 に変化していきましょう

DAY17 まとめ

～選ばれるための在り方を磨く～

- 1 お客様は自分にとって「魅力的な人」を選ぶ
- 2 内面・外見・専門知識の3分野を磨き続ける
- 3 消費者から提供者へ。マインドを変えていく

DAY17 WORK

WORK 26 自分の在り方を磨くために何から始めたいですか？
内面・外見・専門知識の3つを書いてみましょう。

著作権について
すべてのコンテンツの無断転載・無断使用はご遠慮ください。